



**MERCURY
NEGOTIATION
ACADEMY**

ΠΟΙΟΙ ΕΙΜΑΣΤΕ

Η Mercury Negotiation Academy (MNA) είναι μια μη-κερδοσκοπική, εθελοντική πρωτοβουλία, που ιδρύθηκε στην Αθήνα το 2022, από νέους, φοιτητές και επαγγελματίες εργαζόμενους.

Βασικοί στόχοι της MNA είναι η ανάπτυξη των διαπραγματευτικών δεξιοτήτων των νέων και η διάδοση της κουλτούρας των Διαπραγματεύσεων στο ευρύ κοινό.



Co - Founders



**Ευάγγελος
Χονδρός**

Executive Director



**Παντελής
Νικολόπουλος**

**Director of
Coaching and
Training Team**

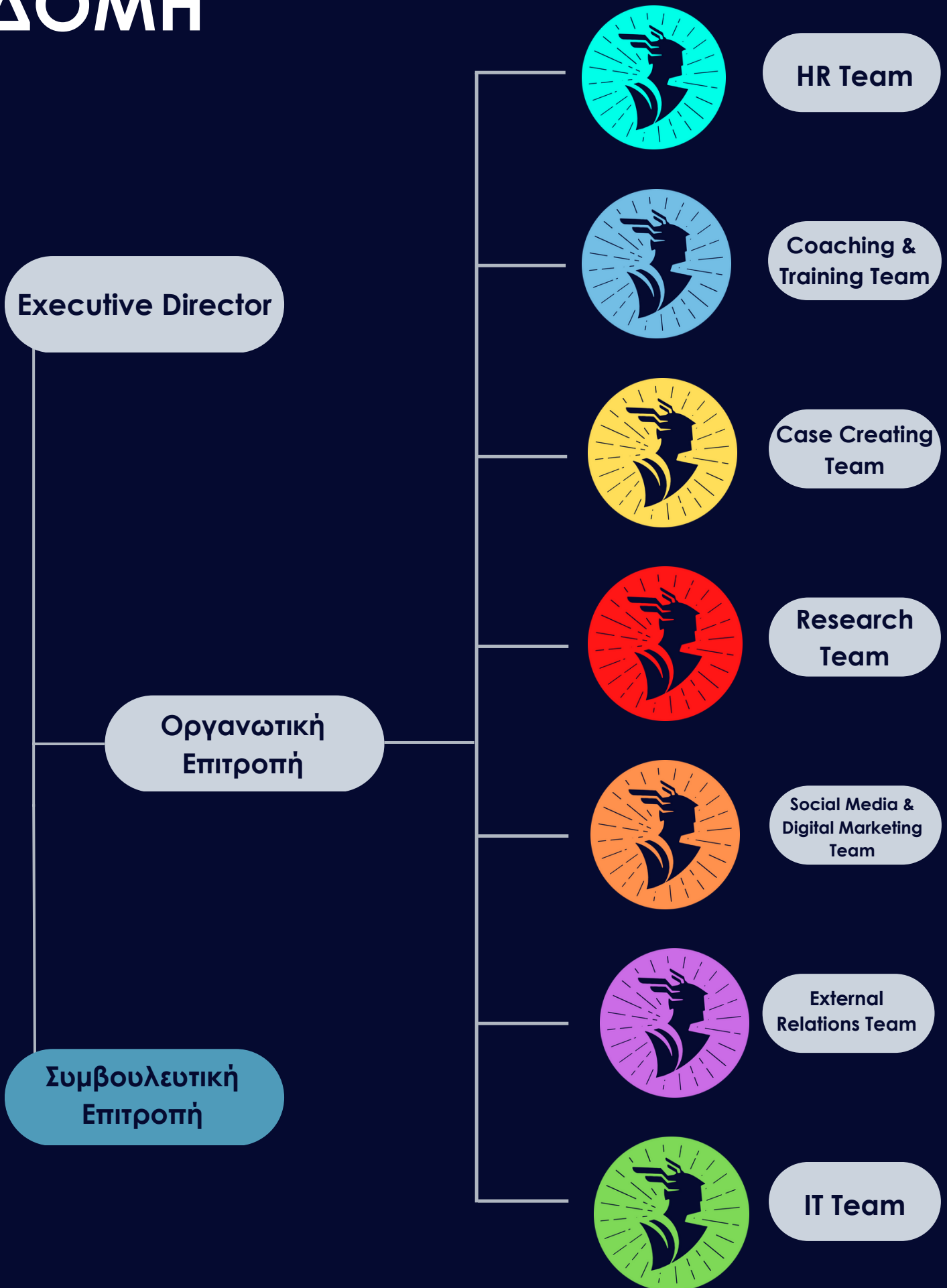


**Κωνσταντίνος
Πατούρακης**

Coach MNA



ΟΡΓΑΝΩΤΙΚΗ ΔΟΜΗ




ΤΟ ΟΡΑΜΑ ΜΑΣ

Να φέρουμε τους νέους σε επαφή με τις Διαπραγματεύσεις και τις πολλαπλές πτυχές τους, ανεξάρτητα από το ακαδημαϊκό, επιστημονικό και επαγγελματικό τους υπόβαθρο.

Να επιτύχουμε την πολυδιάστατη ανάδειξη του αντικειμένου των Διαπραγματεύσεων, μέσα από το συνδυασμό εκπαιδευτικών, ερευνητικών και διαδραστικών στοιχείων.

Σε αυτό το πλαίσιο, ευελπιστούμε να δημιουργήσουμε σταδιακά την πρώτη κοινότητα Διαπραγματεύσεων στην Ελλάδα, με την παράλληλη συνεργασία και διασύνδεση με αντίστοιχους εκπαιδευτικούς και ερευνητικούς φορείς του εξωτερικού.



ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ **Εβδομαδιαίες Εκπαιδευτικές Παρουσιάσεις**

➤ **Διαπραγματευτικά Παίγνια (Role-Plays), σε συνεργασία και με Ομίλους-Οργανώσεις του εξωτερικού.**

➤ **Ερευνητική Δραστηριότητα για το αντικείμενο των Διαπραγματεύσεων και τα επιμέρους πεδία τους.**

➤ **Συνεργασία με οργανισμούς νέων για τη διεξαγωγή διαδραστικών events για την ανάδειξη και τη μετάδοση των διαπραγματευτικών δεξιοτήτων και τεχνικών.**

➤ **Συμμετοχή σε εκπαιδευτικές προσομοιώσεις διαπραγματεύσεων άλλων οργανισμών.**

➤ **Διεξαγωγή εθελοντικών εκπαιδευτικών σεμιναρίων για τις διαπραγματευτικές τεχνικές και μεθόδους σε μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς.**

➤ **Προετοιμασία φοιτητικών ομάδων για τη συμμετοχή τους σε διαγωνισμούς διαπραγματεύσεων εντός και εκτός Ελλάδας.**



ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ Εβδομαδιαίες Εκπαιδευτικές Παρουσιάσεις

Μέσα από τις παρουσιάσεις οι Coaches της Ακαδημίας μεταδίδουν με συστηματικό και ποιοτικό τρόπο προς τα Εκπαιδευόμενα Μέλη τις γνώσεις και τις εμπειρίες τους , σχετικά με τις τεχνικές, τις αρχές, τις μεθόδους, την κουλτούρα και τη στρατηγική των Διαπραγματεύσεων.



8η Εκπαιδευτική Παρουσίαση
MNA Coaching & Training Team

Αναστασία Χρυσογιάννη
Coach MNA

Κωνσταντίνος Πατσουράκης
Coach Φιναλίστ ANT2022

ΘΕΜΑΤΙΚΗ ΕΝΟΤΗΤΑ
Η σημασία της πληροφόρησης και της επικοινωνίας στη διαπραγμάτευση

ΤΕΤΑΡΤΗ, 07 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 19:30

ZOOM

f @ in



9η Εκπαιδευτική Παρουσίαση
MNA Coaching & Training Team

ΤΕΤΑΡΤΗ
14 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 2022
19:30

Νίκη - Ιωάννα Τόγια
Coach MNA

Αναστασία Χρυσογιάννη
Coach MNA

ΘΕΜΑΤΙΚΗ ΕΝΟΤΗΤΑ
Τα στάδια μίας επιτυχημένης Διαπραγμάτευσης και το Μετα-Διαπραγματευτικό Περιβάλλον

ZOOM

f @ in



6η Εκπαιδευτική Παρουσίαση
MNA Coaching & Training Team

Ευάγγελος Χονδρός
Executive Director MNA

Κωνσταντίνος Πατσουράκης
Coach Φιναλίστ ANT2022

ΘΕΜΑΤΙΚΗ ΕΝΟΤΗΤΑ
Τα βασικά στοιχεία μιας αποτελεσματικής Προετοιμασίας πριν την Διαπραγμάτευση!

ΤΕΤΑΡΤΗ, 23 ΝΟΕΜΒΡΙΟΥ 19:30

ZOOM

f @ in



MNA Coaching & Training Team

12η Εκπαιδευτική Παρουσίαση

Παντελής Νικολόπουλος
Director Coaching & Training Team

ΘΕΜΑΤΙΚΗ ΕΝΟΤΗΤΑ
Ειδική Ορολογία: ZOPA, Bottom Line, Reservation Value, Prices

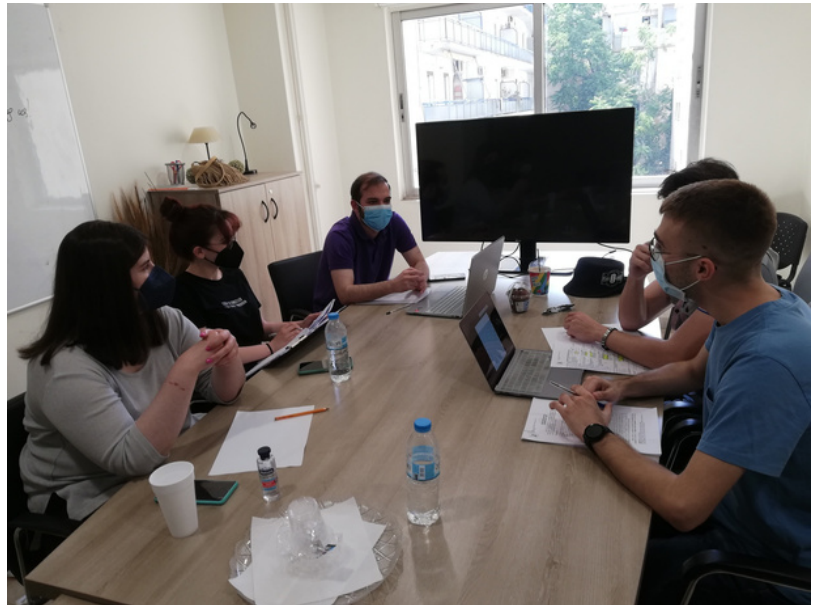
ZOOM

f @ in

ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ Διαπραγματευτικά Παιγνία (Role-Plays)

Στα δια ζώσης και εξ'αποστάσεως Διαπραγματευτικά Παιγνία τα Εκπαιδευόμενα Μέλη της Ακαδημίας έχουν τη δυνατότητα να εξασκήσουν στην πράξη τις διαπραγματευτικές τους δεξιότητες σε ρεαλιστικά σενάρια/υποθέσεις διαπραγματεύσεων, τα οποία δημιουργούνται από την MNA Case Creating Team. Επίσης, μετά το τέλος του κάθε Παιγνίου, οι Coaches της Ακαδημίας δίνουν στοχευμένη και παραγωγική, ατομική & συλλογική, ανατροφοδότηση (feedback) στις ομάδες των Παιγνίων και στο κάθε μέλος τους ξεχωριστά.



ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ Ερευνητική Δραστηριότητα



Research Team
"Nego-Shots"



Μετά από διαπραγματεύσεις 2,5 ωρών στο Μέγαρο Μαξίμου, υπήρξε συμφωνία ανάμεσα στην κυβέρνηση και τους εκπροσώπους των καλλιτεχνών.

Τομείς Συμφωνίας:

- Το μισθολογικό καθεστώς
- Η βαθμολογική εξέλιξη
- Λοιπές μεταρρυθμίσεις στον κλάδο

Photo: www.iefimerida.gr



Research Team



Διαπραγματεύσεις στο χώρο του Μηχανοκίνητου Αθλητισμού

Διαπραγματεύσεις Red Bull και Porsche για συνεργασία στην κατασκευή κινητήρα



Research Team
"Nego-Shots"



Η Rihanna συμφώνησε να τραγουδήσει αφιλοκερδώς στο ημίχρονο του "NFL Super Bowl", γεγονός το οποίο αποτελεί πάγια πρακτική της διοργανώτριας αρχής, με την Rihanna να έχει άλλα παράπλευρα οφέλη από την παρουσία της!

Key-Notes of Negotiation Case:

1. Ηθικές παράμετροι
2. Οικονομικές δυνατότητες μερών
3. Πολιτικές & πρακτικές των μερών
4. Παράπλευρα οφέλη
5. Ποιά είναι η BATNA των μερών;

1. Album Sales
2. Cosmetics Sales
3. Endorsements
4. Gains in Streamings

Photo: www.apnews.com



Research Team



BREAKING NEWS

Βρίσκονται σε εξέλιξη οι Διαπραγματεύσεις ανάμεσα στην ελληνική κυβέρνηση και την αμερικανική Erickson Inc. για τη σύναψη συμφωνίας σχετικά με τη δημιουργία εργοστασίου συναρμολόγησης πυροσβεστικών ελικοπτέρων στη βόρεια Ελλάδα.

Πηγή: www.newmoney.gr
Photo: www.onalert.gr



Research Team



Άμυντικές Διαπραγματεύσεις

Διαπραγματεύσεις για την ένταξη της Σουηδίας και της Φινλανδίας στο NATO



Research Team



Εσωτερικές πολιτικές διαπραγματεύσεις

Διαπραγματεύσεις ανάμεσα στην κυβέρνηση της Κολομβίας και του Στρατού Εθνικής Απελευθέρωσης



Research Team



Ενεργειακές-Περιβαλλοντικές Διαπραγματεύσεις

COP 27 : Πώς επηρέασε η απουσία επαρκούς χρηματοδότησης και η διεθνής πολιτική συγκυρία τις διαπραγματεύσεις της συνόδου για το κλίμα;



Research Team

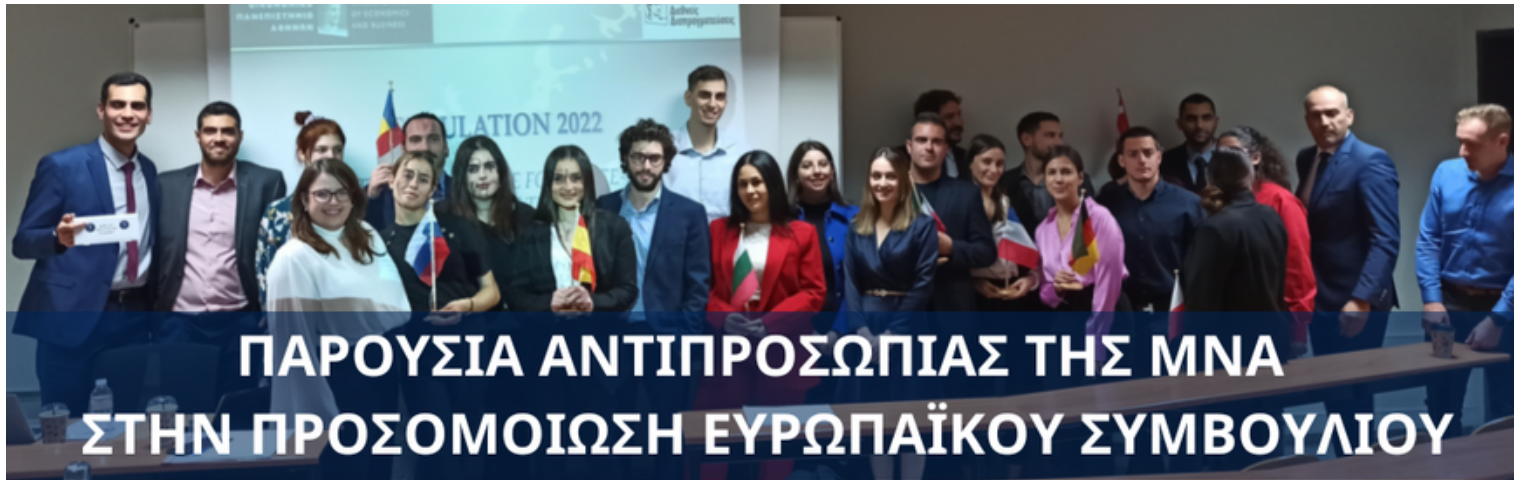


Προφίλ Διαπραγματευτών

"Μοντέλα" Διαπραγμάτευσης: Τα Παιδιά

ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

- Συμμετοχή σε ερευνητικές προσομοιώσεις διαπραγματεύσεων άλλων οργανισμών.



ΟΙ ΔΡΑΣΕΙΣ ΜΑΣ

- Διεξαγωγή εθελοντικών εκπαιδευτικών σεμιναρίων για τις διαπραγματευτικές τεχνικές και μεθόδους σε μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς.



Odyssea Incubation
Alba Graduate Business School

**"NEGOTIATE THROUGHOUT
YOUR OWN ODYSSEA,
NEGOTIATE YOUR WAY TO SUCCESS!"**

18 May 2022
Evangelos Chondros
Mercury Negotiation Academy (MNA)

ΟΙ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ 6η θέση στον Παγκόσμιο Διαγωνισμό Διαπραγματεύσεων "The Negotiation Challenge" (2022)



Congratulations!



The Negotiation Challenge
2022

The Finalists



ΟΙ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ 3η θέση στον Παγκόσμιο Διαγωνισμό Διαπραγματεύσεων
"The Warsaw Negotiation Round" (2022)



TOP 5 TEAMS

1 ST	2 ND	3 RD	4 TH	5 TH
National Law University	Warsaw School of Economics	Athens University of Economic and Business	Twente University	American University Washington College of Law

WNR 2022 WARSAW NEGOTIATION ROUND



8 NATIONALITIES

12 TEAMS

ΟΙ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ 2η, 3η και 7η θέση στον Πανελλήνιο Διαγωνισμό Διαπραγματεύσεων "Athens Negotiation Tournament" (2022)



ΟΙ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ ΜΑΣ

➤ Συμμετοχή στην Τελική φάση του Πανελληνίου Διαγωνισμού Διαπραγματεύσεων "Thrace Negotiation Tournament" (2022)



ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΜΑΣ



Όμιλος Διεθνών και Ευρωπαϊκών Θεμάτων

ELSA GREECE
(European Law Students' Association)



Alba Business School



Lazarski University Negotiations Club
(Co-Founders : MNA members)



iGEM Athens

ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΜΑΣ



Thrace Negotiations Tournament (TNT)



Think Biz



Unistudents



Unileads



**Πρόγραμμα Μεταπτυχιακών Σπουδών (ΟΠΑ)
"Διεθνείς Διαπραγματεύσεις"**

ΟΙ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΜΑΣ



MBA's Society (University of Piraeus)



EESTEC LC Athens




Soft Skills Academy Athens



Negotiation Project Twente

Διαπραγματεύσου το
μέλλον σου με αρχές
και αξίες!



ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΗΣΤΕ ΜΑΖΙ ΜΑΣ



mercurynegotiationacademy@gmail.com

Linktree*

<https://linktr.ee/mercurynegotiationacademy>



<https://www.facebook.com/MNAGREECE>



<https://www.instagram.com/mercurynegotiationacademy/>



<https://www.linkedin.com/company/mercury-negotiation-academy/>